



6Net

Sales & Installation Network

La grande rete
di tecnici certificati nella vendita e
nell'installazione di impianti elettrici ed elettronici



6NET

LA CAPACITÀ DI AFFRONTARE IL CAMBIAMENTO.

6Net nasce nel 2013 per necessità e su sollecitazione di una compagnia telefonica che aveva l'esigenza di dotarsi di una rete di tecnici e installatori, distribuiti sul territorio nazionale, per allacciare e collegare i propri sistemi di ricezione radio a domicilio dei clienti.


Ad oggi 6Net è divenuta la prima rete in Italia in termini di dimensioni e con centinaia di affiliati, ad operare nel mondo elettrico ed elettronico svolgendo attività di installazione, assistenza, manutenzione di impianti elettronici, elettrici, telefonici ma anche vendita e distribuzione di prodotti e servizi.

I MERCATI

LA CRESCITA COSTANTE.

L'evoluzione dei mercati, la crescita costante della cosiddetta Home Automation, ha imposto a realtà consolidate in uno specifico settore ad approcciare canali di assistenza e di distribuzione diversi. La necessità da parte di grandi industrie e realtà distributive di potersi avvalere di installatori professionali a cui affidare con serenità le proprie attività ha contribuito e fatto in modo che 6Net si imponesse come "unica" rete nazionale di professionisti del settore. La scelta di 6Net di avvalersi della propria struttura di installatori, anche per la componente di vendita e di distribuzione dei prodotti e dei servizi, ha creato un nuovo canale di approccio con il cliente, che si è rivelato estremamente vincente, in quanto ha generato per l'utente finale una sorta di "garanzia"






dell'acquisto, assicurando lo stesso sul fatto, che in una unica figura, siano concentrate le competenze commerciali e quelle tecniche.

Inoltre, questa evoluzione, sta cambiando il mondo e sempre più influirà il modo di fare impresa e le abitudini della popolazione, facendo sì che molte aziende amplino il proprio mercato intrecciando i propri servizi e prodotti con quelli di altre realtà, proponendo all'utente soluzioni integrate impensabili fino a poco tempo fa.

6Net si pone quindi come aggregatore tra i propri partner, sviluppando progetti condivisi promuovendoli sul mercato tramite i propri dealer e fornendo assistenza puntuale.



6Net guarda con attenzione anche a tutte le aziende che si accingono a vendere i propri servizi e prodotti tramite la rete internet, molto spesso bisognose di una rete capillare di tecnici professionali capaci di installare i prodotti e gestire il post vendita tecnico.

Dopo una lunga analisi delle esigenze dei nuovi mercati, 6Net ha avviato una fase di potenziamento e di riorganizzazione della già capiente rete di tecnici, per renderla disponibile a tutte le aziende che necessitano di servizi di assistenza ed installazione qualificati.

Allo stesso tempo è stato avviato e completato un forte potenziamento informatico che ha portato alla creazione di un sistema di comunicazione, di veicolazione di "ordini di lavoro", di coordinamento e monitoraggio della attività di distribuzione di prodotti e servizi, verso tutta la struttura di tecnici e dealer affiliati: 6Connect_S.E.I.

TARGET PARTNER

CHI RICHIEDE IL NOSTRO INTERVENTO.

I servizi di 6Net sono messi a disposizione delle aziende che hanno esigenza di lanciare e sviluppare sul mercato prodotti e servizi nel mondo elettrico ed elettronico, o che hanno necessità di assistenza capillare su tutto il territorio nazionale.



Industrie

che stanno lanciando sul mercato prodotti connessi e vogliono farlo affidandosi ad una rete di installatori professionisti

Aziende

che hanno necessità di installazione dei loro prodotti e di garantire assistenza.



Catene di negozi

che necessitano di assistenza su tutto il territorio nazionale, utilizzando un servizio centralizzato di gestione degli incarichi tecnici ed amministrativi.

Marketplace ed E-Commerce

che vogliono dare servizi di installazione ai propri clienti dopo la vendita di prodotti elettrici ed elettronici.



Compagnie di assicurazione

che offrono polizze di assistenza ai propri clienti.

Compagnie telefoniche

che necessitano di installazione degli apparati di trasmissione dai sistemi di telecomunicazione, dalla fibra ottica, agli apparati ricetrasmittenti.



I NOSTRI AFFILIATI

Aziende conosciute nel proprio territorio, grazie alla loro stimabile professionalità e competenza. Ognuno viene selezionato in base a vari fattori, quali: le certificazioni, le abilitazioni, le conoscenze tecniche, l'esperienza e l'affidabilità.

La "rete" offre supporto e formazione continua ad ognuno dei suoi affiliati, per tenerli sempre al passo con i tempi e preparati sulle nuove tecnologie.

I VANTAGGI PER GLI AFFILIATI 6NET



Scelta dei partner

Ogni affiliato ha la possibilità di scegliere i partner di 6Net con i quali lavorare, in base alle proprie competenze e propensioni, valorizzando le qualità lavorative.

Formazione e certificazione

Fruibilità di formazione sia in aula, che tramite piattaforma, con esami di certificazione e rilascio di attestati a cura delle aziende mandanti.



Preventivi

Selezionando i prodotti, aggiungendo la manodopera e i costi dei materiali di consumo, si genera in automatico un preventivo su carta intestata con i dati del dealer (ragione sociale e logo).

Compensazioni lavoro/prodotti

Possibilità di compensare gli introiti delle attività tecniche con l'acquisto di prodotti.



Aumento della visibilità

Incrementare la visibilità dell'azienda grazie alla presenza sui nostri siti internet, APP e azioni di marketing, pianificate in sincro con le mandanti al fine di svolgere comunicazioni mirate in territori target.



Sistema Evoluto Integrato

Costruita appositamente per la gestione della rete, ingloba un CRM che acquisisce ogni informazione, documento o richiesta che arrivi dall'App 6connect, dall'area riservata del sito, dalla piattaforma di acquisto, dalla piattaforma di formazione, dalla piattaforma di gestione degli ODL, posizionandola nella scheda del singolo affiliato. Una serie di alert permette di monitorare il ciclo di lavoro nella sua interezza.

Collegato al CRM c'è il sistema gestionale che organizza la parte amministrativa, permette l'emissione e la ricezione delle fatture in automatico ed il controllo dei pagamenti, sia da parte delle mandanti che da parte del singolo affiliato. Il sistema è stato strutturato per eseguire anche compensazioni di fatture tra il dare e avere.

Ogni affiliato 6Net utilizza il suo cruscotto per monitorare ogni situazione: può consultare gli inviti a fatturare, emettere fatture, scaricare fatture dei fornitori, controllare lo stato dei pagamenti, visionare gli ordini di lavoro e il loro avanzamento, effettuare le compensazioni e tanto altro. All'interno del cruscotto personale si trova anche la sezione shop, dove effettuare acquisti e generare preventivi per i clienti. Un unico strumento, utilizzabile anche da smartphone o tablet, per avere tutto sotto controllo.

SISTEMA EVOLUTO INTEGRATO

TANTI MODULI PER SEMPLIFICARE LE ATTIVITÀ DEI NOSTRI PARTNER

Eventi

un modulo per la comunicazione di meeting aziendali e video conferenze, con lo scopo di presentare tutte le novità alla rete: progetti, prodotti, servizi e news in tempo reale.



Formazione

un modulo per seguire i corsi proposti dalle mandanti e ricevere le rispettive certificazioni tramite i test collegati.

Gestione ordini di lavoro

sistema automatizzato per monitorare e gestire gli ordini di lavoro e la disponibilità del tecnico.



Shop

riservato all'acquisto di prodotti e servizi offerti agli affiliati 6Net, con prezzi da gruppo d'acquisto. Il sistema è in grado di generare preventivi su carta intestata del dealer e, una volta accettato il preventivo, genera in automatico l'ordine. Grazie ai pagamenti agevolati è possibile compensare l'acquisto di prodotti/servizi con le attività tecniche svolte.

Amministrazione

grazie alla gestione centralizzata della componente amministrativa ogni dealer ha la possibilità di avere sempre sotto controllo tutta la sua situazione contabile e amministrativa.



APP (6Connect)

1

Area riservata agli affiliati per dare news in tempo reale per gestire al meglio gli ordini di lavoro e le comunicazioni verso la rete o al singolo affiliato.

2

Area pubblica per presentare all'utente finale nuovi prodotti e/o servizi, gestire le richieste di assistenza, conoscere la posizione geografica dei nostri installatori e ricevere aggiornamenti su tutti i progetti della rete.



Laboratorio 43

C o w o r k i n g L a b

LABORATORIO 43

Un co-working Lab. Uno spazio di oltre 200 mq destinato ad accogliere aziende che vogliono presentare nuovi prodotti, svolgere sessioni formative e quant'altro nell'ambito dell'elettronica e delle nuove tecnologie. Un laboratorio, dotato di posti di lavoro, aree relax con salottini e tavoli, messo a disposizione per sviluppare nuovi progetti e punto di incontro per lavorare insieme e condividere informazioni sulle nuove tendenze, sui mercati e sull'innovazione. Laboratorio 43 è anche un incubatore di startup ponendosi al fianco dei nuovi progetti nel mondo dell'IoT.

6Net è anche proprietaria dei brand:



Intellihouse
www.intellihouse.it



Fiberlab
www.fiberlab.it



6Connect
www.6connect.it



Laboratorio43
www.laboratorio43.it